



VITI CAP FORMATIONS







BREVET DE TECHNICIEN SUPÉRIEUR AGRICOLE TECHNICO-COMMERCIAL: VINS, BIERES & SPIRITUEUX

TAUX DE SATISFACTION

année

1 ere année

TAUX DE REUSSITE

TAUX D'INSERTION PROFESSIONNELLE

1ere année Apprentissage et contrat de professionnalisation

Activités / Compétences Visées

Organisé en 8 blocs de compétences correspondant à 8 modules Capacités du tronc commun des BTSA

- S'inscrire dans le monde d'aujourd'hui
- Construire son projet personnel et professionnel
- Communiquer dans des situations et des contextes variés

Capacités professionnelles spécifique du BTSA Technico-commercial

- Gérer un espace de vente physique ou virtuel
- Optimiser la gestion de l'information des processus technicocommerciaux
- Manager une équipe commerciale
- Développer une politique commerciale
- Assurer la relation client ou fournisseur

AU PROGRAMME :

- Matières générales (mathématiques, informatique, expression écrite et orale, anglais...),
- Enseignements professionnels (gestion de l'entreprise et du droit, gestion commerciale, économie)
- Enseignements techniques (techniques commerciales, techniques d'élaboration et de dégustation des vins, bières, cidres et spiritueux, management).

Objectifs

Atteindre toutes les compétences et aptitudes pour obtenir le diplôme de niveau 5 aux métiers de chargé de relation clientèle, vendeur-conseil ou responsable de rayon

Durée: 1400 heures sur 2 ans

Public cible

- o Sortant d'un bac pro ou général
- Demandeur d'emploi
- Souhaitant s'insérer dans la filière viti- vinicole

Pour l'admission en formation

- Avoir au moins 18 ans
- Détenir un diplôme de niveau 4 ou un baccalauréat professionnel
- Avoir signé un contrat d'apprentissage ou de professionnalisation



RENTREE: À DÉFINIR

VALIDATION: DIPLOMANT SEMESTRIALISATION

WWW.VITICAPFORMATION.FR

N'hésitez pas à nous contacter en utilisant les informations suivantes









BTSA - TC VBS







Modalité Pédagogique : Présentiel

- Face à face pédagogique
- Travaux pratiques
- Visites d'entreprises
- Conférences
- Participation à des foires et salons professionnels



03.85.35.83.33



Hébergement sur place

(pour les personnes majeur exclusivement)

10 chambres doubles avec sanitaires et douches communes Tarifs : Nous contacter

Autres : nombreuses locations de particulier à particulier sur le village et alentours - Nous contacter

Internat du lycée : sous réserve de places disponibles (pour les mineurs)



Restauration sur place

En période scolaire, restauration au self du Lycée, sur inscription, tarif fixé annuellement par le Conseil Régional Bourgogne Franche-Comté. Hors période scolaire, repas tiré du sac possible dans la salle de détente (nombre de places limité).

Transport

A partir de Mâcon : en période scolaire transport TREMA sous condition contacter TREMA Mâcon

Covoiturage favorisé en interne

Gares:

- .TGV Mâcon-Loché à 6 km
- .Mâcon Ville à 9 km

Après la formation

Poursuite d'études :

Mention complémentaire sommellerie

• Licences Professionnelles de Commercialisation et Négoce

Autre BTSA en un an Eçole Supérieures de Commerce

Débouchés professionnels :

Responsable commercial dans un domaine vitivinicole, une cave coopérative, un négociant en

vin...

Chef de rayon boissons en GMS Responsable de magasin-caviste...



N'hésitez pas à nous contacter en utilisant les informations suivantes.



43 RUE DES PONCETYS 71960 DAVAYE













